

GYVENIMO APRAŠYMAS (CV)

Tikslinės rinkos ekspertė (Jungtinės Amerikos Valstijos)

1. **Pavardė:** Valtere
2. **Vardas:** Laura
3. **Gimimo data:**
4. **Išsilavinimas:**

Institucija (Data: nuo-iki)	Mokslinis laipsnis
Latvijos universitetas (2008 - 2009)	Profesinis magistro laipsnis: švietimo valdymas
Latvijos universitetas (2005 - 2008)	Profesinis bakalauro laipsnis. Anglų kalbos mokytojo specialybė.
BA School of Business and Finance (2011-	Verslo administravimo daktaro laipsnis

5. **Kalbų mokėjimas:** savęs įvertinimo lygis pagal „Europass“ (pagal šešis kalbos mokėjimo lygmenis – nuo žemiausio (A1 „pradedantis vartotojas“) iki aukščiausio (C1 „įgudęs vartotojas“)).

Kalba	Supratimas	Kalbėjimas	Rašymas
Anglų	C2	C2	C2
Rusų	C2	C2	C2

6. **Užimama pozicija:** Pardavimų atstovas(-ė) / Vyresnysis projektų vadovas(-ė)

7. **Trukmė esamoje pozicijoje:** 5 metai

8. **Profesinė patirtis:**

Data: nuo-iki	Miestas	Įmonė / organizacij a	Pareigos	Aprašymas
2014 dabar	Ryga, Latvija	GatewayBaltic Ltd,	Pardavimų atstovas(-ė) / Vyresnysis projektų vadovas(-ė)	Eksporto konsultacijos, užsienio klientų pritraukimas iš ES, JAV (sektoriai: maistas, kosmetika, metalas, spausdinimas, tekstilė, dizainas, statybos ir statybinės medžiagos, t.t.) Darbas su vietiniais ir užsienio partneriais rengiant eksporto plėtros projektus ir renginius, taip pat prekybos misijų organizavimas, įskaitant eksporto rinkos analizes ir rekomendacijas. Projektų koordinavimo patirtis verslo plėtros ir verslas-verslui konsultacijų paslaugos daugiau nei 50 projektų įvairiose šalyse specializuojantis eksporto į Skandinaviją, Vakarų Europą bei rinkas už Atlanto. Projektų koordinavimas ir vadovaujančio eksperto patirtis įvairiose eksporto pasirinkimo analizės tyrimuose, strategijos ir rekomendacinio dokumento rengimuose skirtuose GatewayBaltic klientams Europoje bei Amerikoje.
2011 – 2014	Ryga, Latvija	Rygos mokytojų rengimo ir švietimo vadybos akademija	Plėtros ir tarptautini ų ryšių skyriaus vadovas	Švietimas, projektų valdymas, tarptautinis bendradarbiavimas.

9. **Vykdytų projektų sąrašas***

Projekto pavadinimas	Projekto pradžia/pabaiga	Vykdytos funkcijos/ Vaidmuo projekte	Projekto užsakovas ir kontaktinis asmuo
Projekto pavadinimas: Hugu Kontaktinis asmuo ir tel. nr.: Lauris Rasa lauris@hugu.lv	2014 m. vasario – 2014 m. liepa	Vadovaujanti ekspertė	Žaislų kūrėjų bendrovės „Hugu“ eksporto į JAV analizė. Projektas apėmė rinkos tyrimus ir įmonės galimybių vertinimą siekiant sukurti įėjimo į rinką strategiją. Įėjimo į rinką paslaugos. Projekto vertė: 5000 EUR
Kliento pavadinimas: Brivais Vilnis Kontaktinis asmuo ir tel. nr.: Maris Trankalis maris@brivaisvilnis.lv	2014 m. rugpjūčio – 2015 m. vasario	Vadovaujanti ekspertė	Eksporto galimybių analizė JAV. Konkrečiame projekte, remiantis rinkos tyrimų rezultatais apie produktų potencialą rinkoje, buvo parengta konservuotų žuvų eksporto strategija. Taip pat buvo surengti susitikimai su potencialiais bendradarbiavimo partneriais, siekiant aptarti bendradarbiavimo galimybes plėstis JAV rinkoje. Įėjimo į rinką paslaugos. Projekto vertė: 6000 EUR
Kliento pavadinimas: Omniteksas Kontaktinis asmuo ir tel. nr.: Reda Siudikiene reda@omniteksas.lt	2015 m. kovo – 2016 m. sausio	Vadovaujanti ekspertė	Drabužių gamintojo eksporto galimybių JAV analizė. Įėjimo į rinką paslaugos. Projekto vertė: 8500 EUR
Kliento pavadinimas: Hockey Revolution Kontaktinis asmuo ir tel. nr.: Jānis Leitāns Janis.leitans@hockeyrevolution.eu	2016 m. vasario – 2017 m. sausio	Vadovaujanti ekspertė	Eksporto galimybių analizė JAV. Laura 2 metus dirbo „Hockey Revolution“ įmonės eksporto vadove. Pagrindinės projekto metu vykdomos veiklos buvo rinkos potencialo įvertinimas, galimybių įvertinimas ir eksporto strategijos kūrimas. Be to, aktyvus darbas su potencialių partnerių pritraukimu rinkoje, įskaitant individualius vizitus, apsilankymus parodose ir kitą su eksportu susijusią rinkodaros veiklą. Projekto vertė: 10 000 EUR
Kliento pavadinimas: Velosock Kontaktinis asmuo ir tel. nr.: Gvido Bajārs gvido@velosock.com	2017 m. vasario – 2017 liepa	Vadovaujanti ekspertė	Eksporto galimybių analizė JAV. Įėjimo į rinką paslaugos. Projekto vertė: 3000 EUR
Kliento pavadinimas: Groglass Kontaktinis asmuo ir tel. nr.: Kristine Strautmane kristine@groglass.com	2017 m. rugpjūčio – 2018 m. vasario	Vadovaujanti ekspertė	"Groglaas" kuria naujos rūšies stiklo dangas šaldymo patalpoms, o tyrimo tikslas buvo įvertinti produkto poreikį keliose geografinėse srityse, tarp jų ir JAV. Tyrimas apėmė eksporto galimybių analizę atitinkamoms rinkoms. Projektas taip pat apėmė įmonės eksporto strategijos kūrimą tiriamose rinkose. Projekto vertė: 10 000 EUR